COMO GANHAR DINHEIRO NA INTERNET

COM SEU BLOG

UM BRINDE

seu sucesso Garantido

Como Ganhar Dinheiro

E-book Grátis

Com Seu Blog

works with Google Drive

AS 7 QUESTÕES

1.- entende a diferença entre marketing e vendas?
2.- O que você realmente conhece sobre seus assinantes´
3.- Você verifica os produtos que você promove em seu blog se eles correspondem às suas necessidades?
4.- por que não escrever um e-book e vender em seu blog?
5.- Você tem um programa Afiliado instalado no seu blog?
6.- Você sabe como é fundamental e benéfico ter seu próprio programa afiliado?
7.- Você usa e-mail marketing em sua estratégia?

PUBLICO ALVO

O que você faz para atingir seu publico alvo?

ASSINANTES

Crie uma lista de assinantes a partir do seu blog usando uma página de captura de email ....

Cadê o seu produto?

- o seu produto é melhor, como?

Qualquer pessoa pode ganhar dinheiro através de um blog. No entanto, para atingir esta meta é necessária muita competência.

COMPETÊNCIA

Esta é realmente a palavra de ordem para o sucesso como blogueiro.

Aqueles que dizem que o produto ou serviços certo para vender na internet é garantia de sucesso financeiro, não estão dizendo toda a verdade!

Ter o produto certo é apenas uma pequena parte do negocio.

Blogar é muito mais complexo do que parece. E se você quiser saber mais sobre este negócio, eu recomendo que você leia este artigo criar sites.

(Ganhar Dinheiro Criando Sites – Monetização do Site

http://www.criarsites.com/ganhar-dinheiro-criando-sites-monetizacao-do-site/).

Para exercício da competência separei algumas reflexões que devem ajudá-lo a verificar se seu blog está no caminho para o sucesso.

Publico alvo

O que você faz para atingir seu publico alvo, qual a sua estratégia?

Faça o seu publico falar através de emails, de comentários e de pesquisas. Se você conhecer o seu publico saberá qual a necessidade do mesmo, logo saberá o que publicar e o que vender.

- Você sabe a idade dos seus leitores ou dos possíveis leitores?

- Você fala de um jeito para o idoso e de outro para um adolescente, certo? Por isso você tem que saber a idade de seus leitores. Essa técnica lhe fará mais amigável.

Choque seu leitor!

Você tem chocado os seus leitores?

Você tem que chamar a atenção dos seus leitores para um possível debate nos comentários.

Um artigo com muitos comentários é uma pagina importante para o Google.

O que o torna diferente dos outros blogueiros?

O que você está fazendo para ser original?

O seu blog não pode ser mais um, crie novidades!

Cadê o seu produto?

Você tem que vender produtos rentáveis, rápido e fácil de entregar (entrega digital).

!!!Excelência!!!

O que você faz melhor do que ninguém em seu nicho ou o que você pode aprender a fazer?

Pra onde você está indo?

Seu objetivo final é claro em sua mente, qual a sua meta, Talvez chegou o momento de pausar a produção e pensar tão somente nisso, Quais são as suas metas?

Atenção ***"Escada que sobe"***

É proibido descer!

Se você já definiu a meta final agora pense nos degraus que te levaram até ela.

Simplicidade estratégica:

- O que você quer que seus visitantes façam quando chegarem no seu blog? Mostre o caminho.

Blog sem Assinantes é inaceitável!

- Crie uma lista de assinantes a partir do seu blog usando uma página de captura de email ou um simples formulário.

Tutorial nos links abaixo:

Formulário de contato em PHP - FormMail | Criar Sites
www.criarsites.com/**formulario**-de-contato-em-php/

Formulario de contato Grátis de fácil instalação | Criar Sites
www.criarsites.com/**formulario**-de-contato-gratis/

Formulario de Contato Grátis e sem Propaganda | Criar Sites
www.criarsites.com/**formulario**-de-contato-gratis-e-sem-propaganda/

Como Criar um **Formulário** para Captação de **Email** para Newsletter **...**
www.criarsites.com/como-criar-um-**formulario**-para-captacao-de-**email**-para- newsletter-com-css/

Crie um **Formulário** de Contato Grátis com o JotForm
www.criarsites.com/crie-um-**formulario**-de-contato-gratis-com-o-jot**form**/

phpFormGenerator – Desenvolva **formulários** de contato para seu**...**
www.criarsites.com/php**form**generator-desenvolva-**formularios**-de-contato- para-seu-site-sem-saber-programar/

Não abra mão da eficácia dos auto-responderes eles deveram ser usando para manter sua lista de prospectos.

Dica link:

PT Sender – Email Marketing por R$25 | Criar Sites

Um excelente recurso oferecido pelo PT Sender é a possibilidade de criar **auto responders**, que são emails enviados as pessoas cadastradas **...**
www.criarsites.com/pt-sender-email-marketing-por-r25/

Lealdade...

Só indique o que é bom para seus leitores, assim desenvolve uma relação de lealdade com seus leitores.

É uma questão de **palavra de honra**.

Comercio eletrônico

Por que você ainda não criou sua loja online? Não seria hora de anunciar seus próprios produtos? Pesquise a respeito de compras no atacado!

- **Você pode criar seu próprio programa de afiliados,**

Por que não?

- você promove o seu negócio fora do seu blog? Estou falando de publicidade paga, tire o escorpião do bolso, faça promoções, concursos!

Veja como exemplo, o concurso do criar sites:

Tráfego grátis é ótimo, Mas o pago também (Google AdWords).

- Você sabia que você vai precisar de um blog totalmente otimizado para o sucesso?

Por isso uma boa indicação de blog grátis!

Otimização de Sites e Blog nos Mecanismos de Busca

E-book com dicas de otimização de sites e blogs para os mecanismos de buscas, com dicas especiais para quem usa o Blogger ou WordPress.

Leia mais: http://www.criarsites.com/e-books-gratis-do-criarsites-com/#ixzz20pl4N1uk

Produtos que vendem como loucos!

Se você já tem um info-produto qual é o titulo? Ele é atraente? E o título de sua página de venda?

- o seu produto é melhor, como?

- você já provou o que você promete em sua página de venda? Tem testemunhos? Tem Comentários? Tem estatísticas de sucesso do produto?

Tenha testemunho da eficácia em texto, áudio e vídeo.

- E O PREÇO DO SEU PRODUTO É 1,99? QUANTO ELE VALE?

- Você escreve como se fala e usa uma linguagem referente a seus potenciais clientes para que eles possam entender?

- O nome de domínio do seu blog é relevante (inclui r palavras-chave) e original?

- O seu nome de domínio resume muito bem o seu negócio?

- O seu domínio atrai a atenção suficiente?

- O design do seu blog é profissional o suficiente?

- Você usa imagens em seus artigos?

- Você usa um tema livre ou um profissional?

Obs.: tema WordPress (melhor codificado)

- Banners em seu blog, quantos tem?

- O Formulário de captura de email tem um aspecto profissional?

- Você já pensou em personalizar o cabeçalho do seu blog com o seu logotipo?

- Seu blog tem um slogan? Todo empresa tem um.

- Que tipo de foto de perfil você usa? A imagem de si mesmo o que é o certo ou uma imagem banal?

- Seu blog é de Leitura e navegação fácil?

7 reflexões para quem quer vender!

1. – você entende a diferença entre marketing e vendas?
2. - O que você realmente conhece sobre seus assinantes?
3. - Você verifica os produtos que você promove em seu blog se eles correspondem às necessidades?
4. - Por que não escrever um e-book e vender em seu blog?
5. - Você tem um programa Afiliado instalado no seu blog?
6. - Você sabe como é fundamental e benéfico de ter seu próprio programa afiliado?
7. - Você usa e-mail marketing em sua estratégia?

Conclusão

Você tem todas as respostas para estas perguntas? Se não é o caso, você ainda tem muito trabalho pela frente. Um blog lhe permitirá ganhar dinheiro on-line, por isso capacitasse!
Uma última coisa, Seu sucesso dependerá sempre da sua capacidade de:

- Identificar e compreender as necessidades de seus leitores.

- Ajudá-los a encontrar soluções para os problemas que surgem a cada dia não tem preço.

Boa sorte e até a próxima!